

# 如何做出一个热门赚钱的抖音号



#### 【芷若】

学电商讲师 六邦电商讲师



千万级店铺操盘手

十年电商实战经验

每年打造多个标品与非标品类TOP产品

擅长: 淘内直通车打造爆款, 短视频带货玩法;

著有:《直通车训练营》《从零开始学抖音》;



1、抖音常见的赚钱途径

2、如何养出一个能持续赚钱的抖音号

3、实操如何利用抖音橱窗卖货赚钱

4、抖音的常见问题处理



抖音常见的赚钱途径





注:目前市面上100万左右粉丝大概价格是在2万-5万左右

# 学电商 2、打广告



#### 抖音星图头部达人报价表 (部分)

名字	粉丝数/万	1–20s 视频报价/万	21-60s 视频/万	接单数
会说话的刘二豆	4166	52	78	1
一禅小和尚	4009	39	58.5	0
七舅脑爷	2777	36.4	54.6	2
黑脸V	2490	78	117	0
papi酱	2261	78	117	1
代古拉k	2211	45.5	68.25	4
山村小杰	1761	17.16	25.74	2
彭十六elf	1753	39	58.5	1
忠哥	1628	39	58.5	0
惠子ssica	1580	46.8	70.2	0
兔子牙	1563	31.2	46.8	0
天天笑园	1502	26	39	0
虎二	1404	19.5	29.25	0
办公室小野	1328	26	39	0
猫女林	1107	28.6	42.9	4
张欣尧	1077	39	58.5	1
开挂的猫二歪	1054	16.53	24.8	2
刘宇	1050	32.5	48.75	2

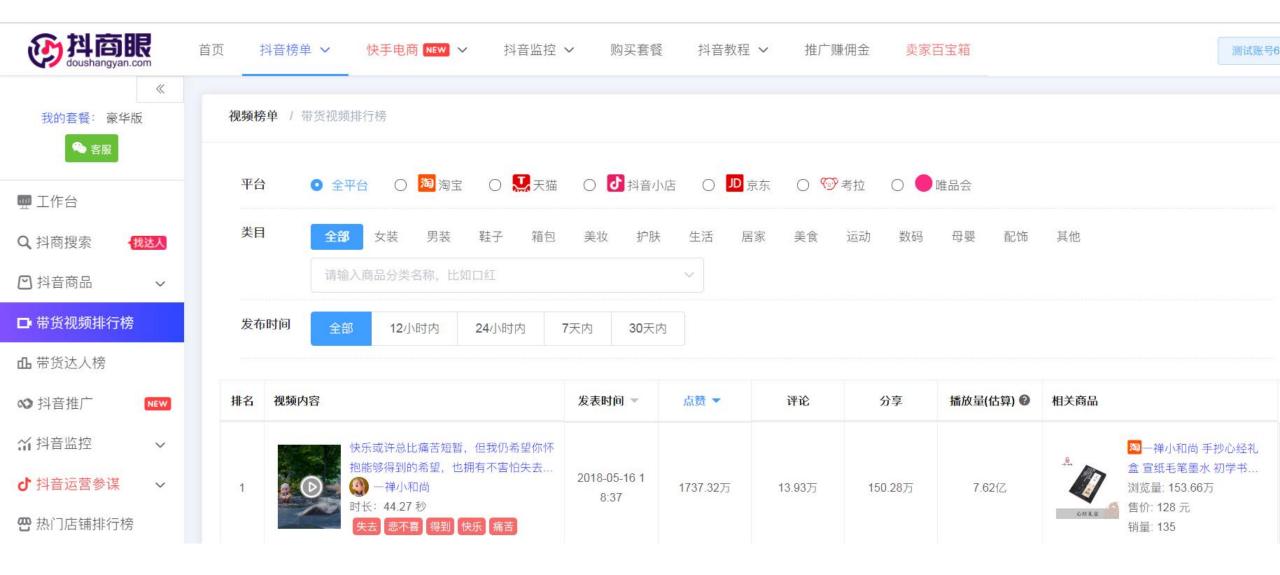
注: 100万粉丝大概目前市面上能接的广告是3000-20000左右







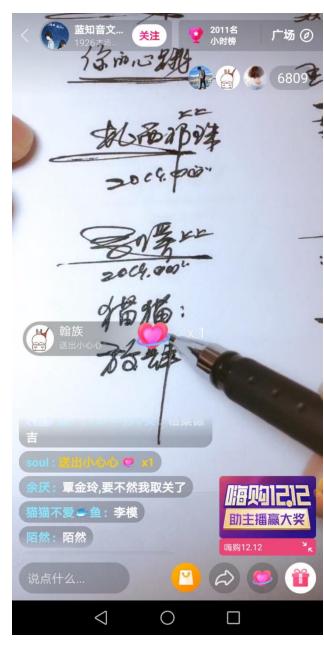
#### 学电商 料音淘客货品采集来源





注: 留微信号, 把粉丝拉到微信变现





注: 娱乐型才艺型主要靠直播打赏



如何养出一个能持续赚钱的抖音号



# 一、如何正确的养号



- 1、尽量用自己常用的手机号来注册抖音号,保证一机一卡一号
- 2、新号上来先不改资料,正式发视频前一天就把所有资料修改完成,后面尽量不要再去修改任何资料信息
- 3、关注好自己定位的账号,每天花半小时以上去重点看这些账号(80%看定位的账号,20%看其它的)
- 4、推荐和附近的视频重点观看
- 5、每天去评论和转发不少于5个视频 (用讯飞语音)
- 6、直播间偶尔可以看一下,可以选择人多的直播间,挂半小时聊几句
- 7、前一周不发视频,就是看视频
- 8、用工匠精神去学习怎么做优秀的视频

#### 学电商 利用讯飞语音快速批量评论





□ 在养号的过程当中,我们要去模拟正常人的行为去刷抖音,点赞评论、关注、转发、下载、收藏就可以 了,这些都是一个正常人做的一个动作,只要让抖音认为你是一个新人,而且是一个活人就可以,这么 做的目的就是为了让抖音对我们新账号的一个流量扶持,避免被抖音官方判断为机器养号

□ 前五个视频非常的重要,千万不要乱发,因为前五个视频会获得抖音对新账号的流量扶持曝光,抖音会通过你的前五个视频,识别你的账号属性,为后面视频进行标签化,智能分发做好基础



# 二、你必须了解的抖音内容机制



# 学电商 1、抖音必须注意的雷区

		本语 黄泥具 性人的 概算 现场长度 桐芹 ID 日语 木层 文型短翅 法主教 毛原老巫
	不文明用语	装逼、草泥马、特么的、撕逼、玛拉戈壁、爆菊、JB、呆逼、本屌、齐B短裙、法克鱿、丢你老母 达菲鸡、装13、逼格、蛋疼、傻逼、绿茶婊、你妈的、婊砸、屌爆了、买了个婊、已撸、吉跋毛、 和足、河北、粉黄、藕菜、藕油、绿丝碗、口了狗、豆豆、吃颗、VV狗、溪南、烧烂、溪口园、
以下六种视频不进行推荐	内容	<ul> <li>(1) 图片轮播 这种视频常常出现在服装和知识类的抖音账号之中,采用的上传图片的形式进行。</li> <li>(2) 心灵鸡汤讲述类视频 这类账号典型的就是"陈果"系列</li> <li>(3) 无口播拆箱视频 没有口播指的应该是没有人声,而不是说连用配音都不行! 这类视频一是音乐加上一段拆箱视频。这类视频在生活与服装类账号中比较泛滥!</li> <li>(4) 街头采访售卖不相关商品</li> <li>(5) 提到价格的招揽式好物推荐例如你在视频中出现"全网最低价","只要99"这都是不允出现的!</li> <li>(6) 低俗或尬演小剧场</li> </ul>
	具体原因说明	(1) 视频制作成本低 (2) 不正常导向 (3) 同质化严重 (4) 无营养不正向 (5) 单纯诱导消费
重要账号评级警告通知		均属于搬运,请提高原创对视频进行混剪二次编辑。  (3) 严重警告:沙雕系列、名场面系列、神演技系列、搞笑片段、神现场开口跪系列、经典影视段等,之后出现纯cut搬运直接评级处理。  (4) 商业化变现:纯cut搬运账号,官方一律不进行商业化派单变现。
		(5) 批量孵化账号: 娱乐号涨粉后出现售卖或转型做其他领域, 一旦发现停止官方一切扶持与合。

1、完播率: 15秒内视频完整播放这是合格线, 完播率高会推送进入下一个流量池

2、点赞率: 点赞越多得到的推荐也越多

3、评论率:视频评论的人越多,就证明视频的内容越好

4、转化率:转发的人越多,传播的范围就越广,叠加推送的机率自然也会增加

5、关注率:关注作品的人越多,说明你的内容对用户产生的价值就越大









赛马机制

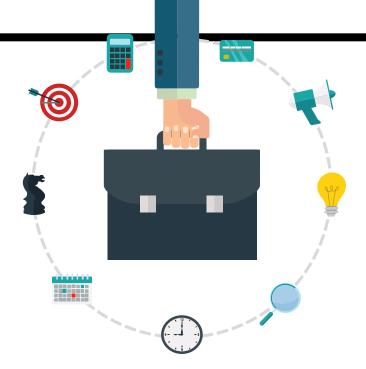
千人千面

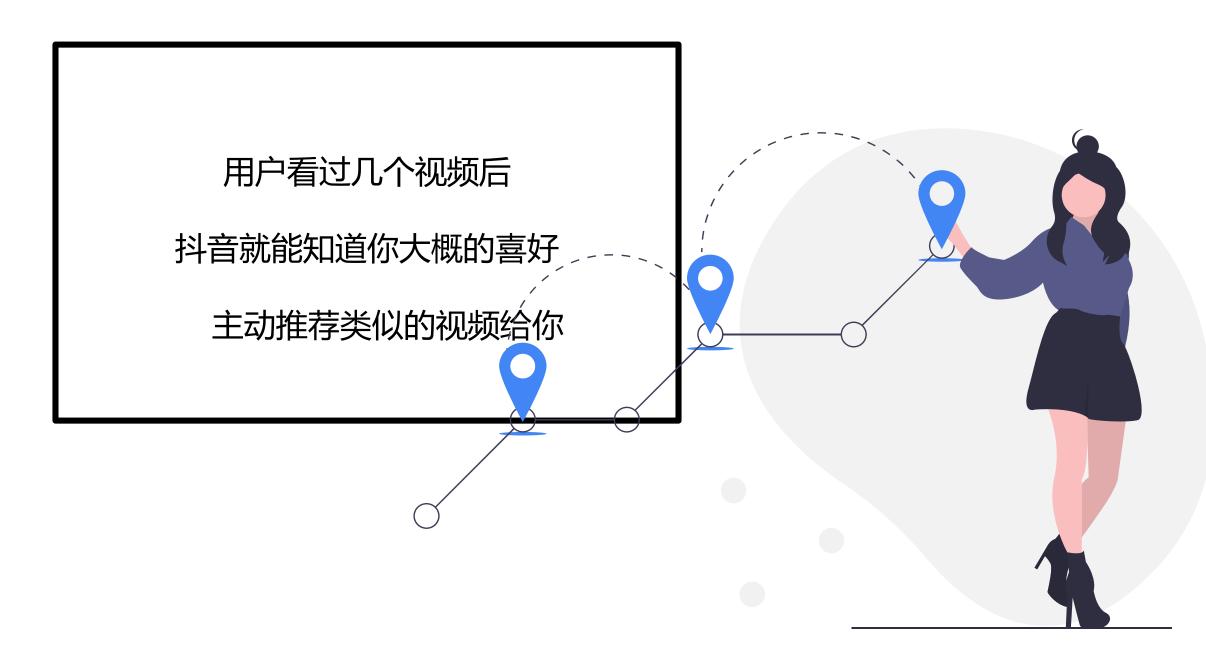
挑选逻辑

产品调性

每个视频被看到的机会都是平等的

想要脱颖而出就必须提升自己的视频质量





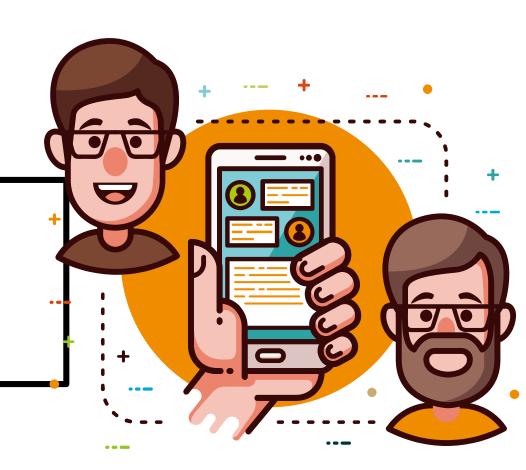
- ▶ 主要从以下几个纬度来挑选:标题、评论、喜欢、转发、搜索排名;
- ▶ 抖音会先展现给一部分人群,一般是100-300个人,这部分人可能是你的好友,你的粉丝及对这个视频感觉兴趣的,也或者是附近的人,推了第一波用户后会看一下这些用户的反映;
- > 当这部分流量数据如果不错,那么抖音会给你推荐到下一个流量池;
- 15秒的视频效果大于1分钟的视频效果,在抖音上并不是你的视频拍得 越长越有人看,而是内容越精捍,看的人才会越多;
- 视频如果评论很多就会带来你完播率的暴增,因为客户在评论的时候视频是一直在放的,这是一个相辅相成的机制;
- 只有完播率高,点赞评论好,转化多这才是好的内容,当优质的内容好的时候,系统会一直的对你推荐。





从内容和风格上来做得极具个性

用优质的内容去引发用户的互动





创作视频内容

最重要的是专注

只有专注才能看到更多属于你的素材



实操如何抖音橱窗卖货赚钱



# 学电商 1、开通抖音卖货入口





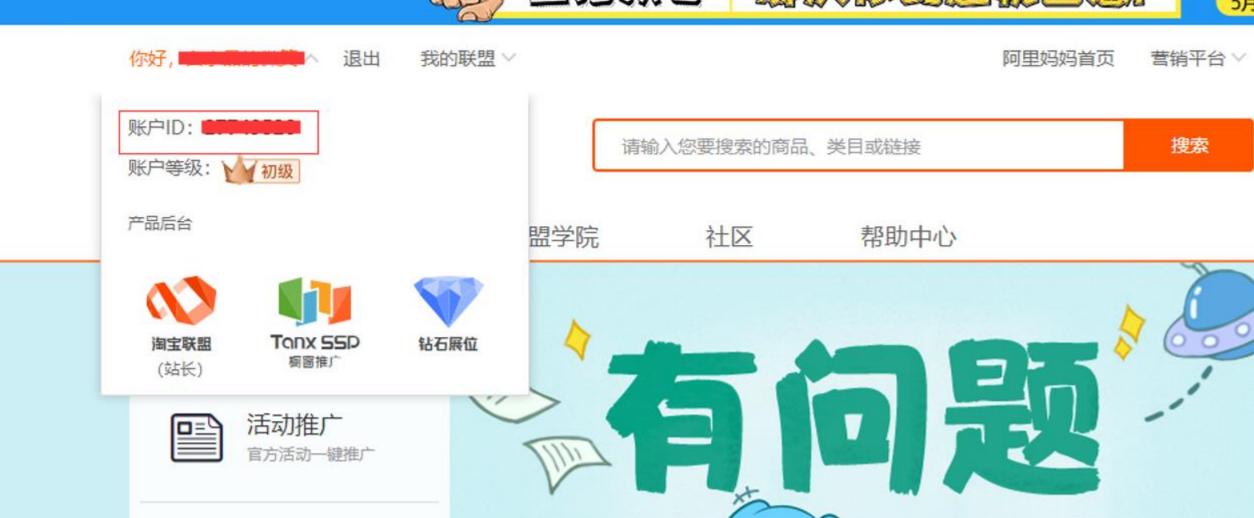


API



## 

5月





#### 如何绑定/修改淘宝客账号/淘宝客其他问题

你好,关于您的问题

1) 绑定淘宝客:该帐号只用于统计数据和提现佣金,只要是您自己的淘宝账号即可,无需是店铺淘宝号。

方法一:首次添加商品,界面会提示"前往淘宝联盟APP绑定",点击"前往绑定"即可。

方法二:非首次添加商品,可点击「我-商品橱窗-电商工具 箱」操作。

绑定的账号要求:账号需达到3颗心以上信用(新注册的淘 宝账号一般无法绑定),且近期未受处罚,淘宝昵称不含 违反淘宝平台规则词(如"淘宝""赌博"等)。

- 2)修改淘宝客:登陆「淘宝联盟后台」用需更换绑定的淘宝号创建新PID,后前往「电商工具箱-淘宝账号绑定」自行修改,两次修改之间需七天以上,修改即时生效。
- 3)淘宝客PID: PID是每个淘宝客自己的推广位ID,类型是mm\_00\_00\_00。第1,2,3段数字分别是淘宝联盟ID、推广媒体、推广位。PID需登陆淘宝联盟后台(更多)查看,具体查找方法可百度搜索。

温馨提示:如仍有问题,可关注"电商小助 手"(ID:dianshang6666),观看教程视频或私信咨询。



#### 温馨提示

初次登陆成为阿里妈妈会员,使用阿里妈妈媒体流量平台的产品(淘宝联盟:pub.alimama.com , tanx : ssp.tanx.com , tanx移动:mu.tanx.com ) ,需绑定实名认证支付宝账号的淘宝账号,并通过网安淘宝身份认证。



# 3 3. 3.2 pid的组成

2:mm\_54645951\_7304226\_24200193:149



24200193:

Adzoneid对应推广位



# 学电商 3、如何添加抖音橱窗商品





1、能做出原创最好,不能做就模仿同类热门视频作升级

2、微博、火山、西瓜各大平台都是你的素材源

3、不要做太细分的类目



# 4

抖音的常见问题处理

原因:内容不符合《抖音社区自律公约》

#### 检查方法:

作品时长是否低于7秒、画质是否良好、内容是否违规,主要参见《抖音社区自律公约》,逐步筛出原因

- ①50天内,保持帐号活跃度,照常发布作品。
- ②如果原本是每天发布2个作品,那么继续发布2个;如果是1个,那么继续发1个。
- ③期间不再修改作品形式与风格。
- ④期间禁止用来捞其他鱼塘的鱼,只能在自己的帐号作品下捞客户。

# 学电商 | 2、帐号被限制分享/限制发布

原因:内容涉嫌广告

检查:内容是否出现违禁词、敏感词、LOGO等。

#### 解决方案:

①立刻隐藏该作品, 当次不再发布作品, 下一次再发。

(例如每天发2个作品的号,中午被限制了,那么晚上再发一个;每天只发一个的号,第二天再发作品。)

- ②搜查被限制的原因,及时与制作组沟通,对该素材做标记,避免同样的作品被再次限制。
- ③当天禁止捞其他鱼塘的鱼,只能在自己的帐号作品下捞客户。



原因:被人举报或涉嫌广告。(更多的是被举报)

#### 检查:

- ①被用户举报——检查评论区是否有过激评论、是否有可疑的留言、是否有同行足迹。
- ②被同行举报——检查自己养号的时候去其他帐号的评论,是否出现言论过激、引起同行防备、或者单纯被同行恶意举报。
- ③被系统检测(涉嫌广告)——检查自己发送的私信、评论、留言,是否出现违禁词,例如微信、电话、号码等。

情况:一般被禁时间为7-8天。

- ①被用户举报——找出可能举报我们的人,拉黑他, 并且将对方帐号截图下来,发至群内,通知大家共同 拉黑这个人。
- ②被同行举报——对这个人取关、拉黑。截图发至群里,通知大家共同拉黑。
- ③期间禁止用来捞其他鱼塘的鱼,只能在自己的帐号 作品下捞客户。



原因: 帐号被系统检测到涉嫌广告、权重受到影响

#### 检查方法:

- ①查看近期作品,是从哪个号开始播放量异常低? (某个作品的播放量,突然比往常水平低很多的 时候,客服要格外注意!)
- ②这个作品是否违规、内容质量如何?
- ③这个作品当天的评论、留言、私信是否涉嫌违规、出现敏感词?

情况:只要没有被封,都要持续养号、发布作品

- ①完善个人信息+实名认证;
- ②持续发布作品,更改为每天一个作品。
- ③更改作品形式及风格需慎重,在养回来之前,更换的次数不宜超过1-2次。
- ④持续1个月未见起色、但粉丝较多的帐号,可主要用来捞鱼。

## 学电商 | 5、当日评论/私信次数已用完

原因: 常出现在爆作品、评论太多回复不过来的情况下

- ①将签名改为微信号 (用表情符号的数字,参考:咨询并免沸获取《108套行业案例全》, V\*\*\*\*\*\*)
- ②首先捞意向较大的客户、首先回复私信,尽量省下末尾回复(例如已经问到号码的,就不用再回复"好的")。
- ③用其他号到来捞这个号的客户。







扫一扫上面的二维码图案, 加我微信

需要本节课课程:可以加老六微信

回复: 【抖音赚钱】 即可





#### — 让电商变容易 —



电商数据分析专家



淘宝数据分析工具



快速卡首屏补单神器



电商行业一目了然



拼多多数据分析工具



一键还原生意参谋指数



抖音电商数据分析工具



电商人的在线大学