



**学电商**  
xuedianshang.com

# 利用老顾客快速拉升爆款权重

运营后端老顾客，引爆前端流量



老六这厮 

广东 广州



扫一扫上面的二维码图案，加我微信

# 老六这厮

看店宝特约讲师 学电商特约讲师

六邦电商创始人 曾经微胖界的讲师

从2013年就开启无干货、不分享模式、喜欢体系化开发课程  
经典课程《一页纸方案》《爆款流程化》《打造流程化组织》

个人微信：528006006

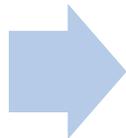
## 课程大纲

1. **鱼塘老顾客拉新与裂变玩法**
2. **鱼塘老顾客如何设计任务**
3. **鱼塘老顾客如何快速拉升权重**

1. **没有鱼塘的卖家**
2. **有鱼塘但是不知道如何运营的卖家**
3. **有鱼塘老顾客，但是不会提升权重的卖家**



刷销量



找老顾客刷

递增刷销量

不关注其他指标

1. 点击率
2. 收藏
3. 加购物车

认为老顾客权重高

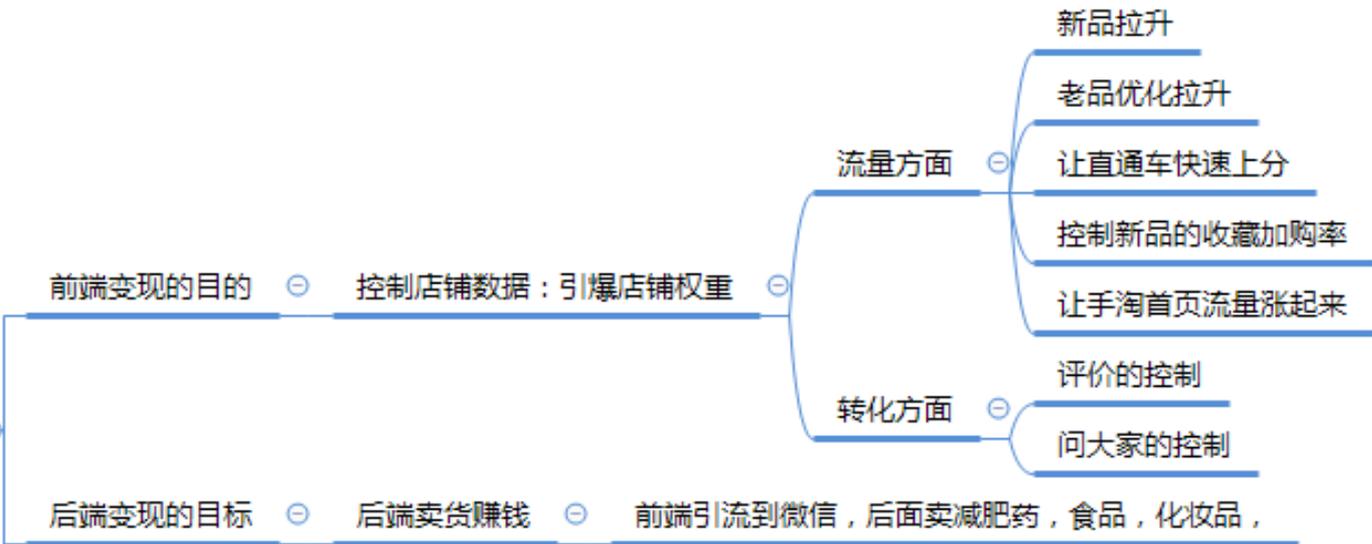


## 后端鱼塘设计

- 1、**鱼塘流程化设计：拉新-沉淀-激活-变现-口碑**
- 2、**鱼塘营销活动设计：激活活动/销量任务**
- 3、**设计账号裂变：如何设计裂变**

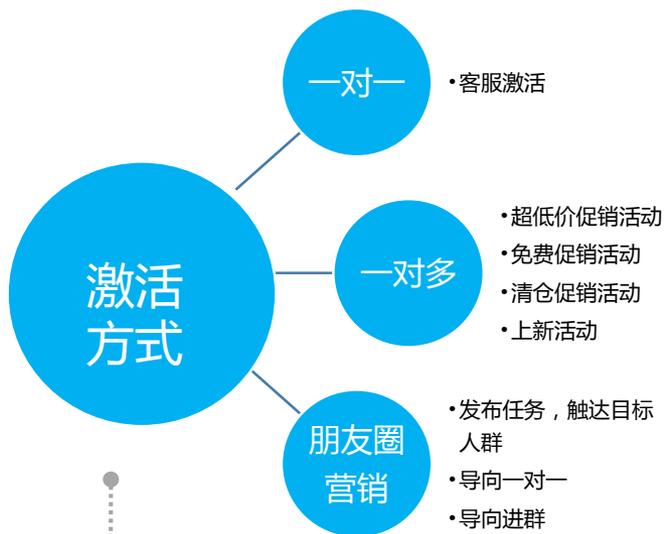


我们为什么要做后端





拉新方式：电话/短信/追销信  
拉新评估：多渠道数据评估



**口碑营销裂变**  
1、选择产品  
2、设计流程  
3、设计文案



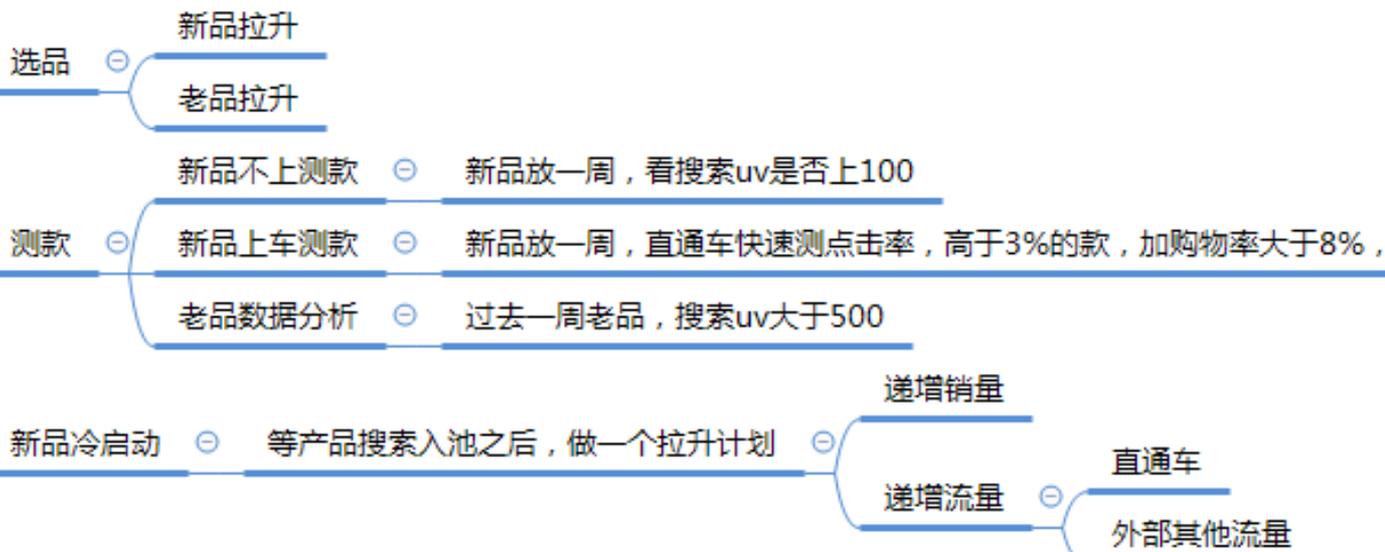
个人微信为主  
小程序为辅  
公众号为辅

**变现渠道**

淘宝前端变现  
微信后端变现



前端运营实操



流程	拉新	沉淀	激活	变现	裂变
运营	设计引流方案 1、引流渠道 2、引流文案	1、每日数据复盘 2、分析各渠道加粉效率 3、分析各渠道ROI	设计新人激活营销活动 1. 设计激活活动 2. 每周评估激活活动效果 3. 一周制定一次激活任务	设计流量任务 设计销量任务 设计清仓活动	设计裂变任务 1. 找合适裂变产品 2. 设计裂变流程 3. 设计裂变文案 3. 找到种子用户 4. 让客服执行
微信客服	IP打造 1. 微信名 2. 头像 3. 个性签名 4. 朋友圈	记录每日加粉人数	客服：一对一激活 1. 会员体系阐述 2. 参与一次活动 3. 会员特权升级	执行营销活动	执行营销活动
美工	配合设计海报图		配合做新人营销海报图	设计流程海报 数据评估互动率	



短信/彩信  
3月2日 周五 10:24

(天猫)在吗,咱们家(手机镜头)用的还满意吗?如满意期待您可以将美好的东西<晒图评价分享>可以获得10元支付宝现金打款 只需要准备5张图片(随便拍很快的,评价内容可以我写好发给您复制粘贴比较不耽误您时间)一分钟的时间就可以搞定,如需参加旺旺回复数字“10俊俊”即可,无需回复其他内容,如有打扰可以忽略此短信哈【3c配件】

### 话术1：

亲,不好意思,之前你购买的XXX产品这几天上活动,降价了5块钱,联系下微信XXXX给你办理退款!

### 话术2：

亲,不好意思,之前你购买的XXX产品这几天上了聚划算,降价了5块钱,联系下微信XXXX给你办理退款!

### 话术3：

亲,不好意思,之前你购买的XXX产品这几天上了做了五金升级,为了弥补损失,给你返还5元,联系下微信XXXX!



## 阶梯参考

一等奖：20元现金红包

二等奖：10元现金红包

三等奖：5元现金红包

四等奖：3元现金红包

特等奖：vip神秘特权



一个奖是可以拿到的，要按比例设计，如果是一个奖会穿帮  
一个奖是要引导客户来加你微信



B3		加微XIN送生日豪礼	
A	B		
1	<b>引流方式</b>	<b>引流话术模板（可以酌情根据自己的店铺来修改）</b>	
2	<b>旺旺引流</b>	添加xx微.信了吗： 150xxxxxxxx 活动多的，奖品多多，活动提前通知， 还有100个名额哦，后面人满了就不加了	
3	<b>详情页引流</b>	加微XIN送生日豪礼 生日当月 会员可以享受有一件7.5特惠（限正价款） 生日当月 至尊会员可以享受有一件6.8特惠（限正价款） 维XIN：158xxxxxxxx/公众号：请搜索“xx” 请联系客服登记后方可享受此优惠哦！	
4	<b>短信引流 晒图返现</b>	(天猫)在吗，咱们家（手机镜头）用的还满意吗？ 如满意期待您可以将美好的东西<晒图评价分享> 可以获得10元支付宝现金打款， 只需要准备5张图片（随便拍很快的，评价内容可以我写好发给您复制粘贴比较不耽误您时间）， 一分钟的时间就可以搞定,如需参加旺旺回复数字“10俊俊”即可， 无需回复其他内容,如有打扰可以忽略此短信哈【3c配件】	
5	<b>短信引流 买贵返现</b>	<b>话术1</b> 亲，不好意思， 之前你购买的xxx产品这几天上活动，降价了5块钱， 联系下微信xxx给你办理退款！	
6		<b>话术2</b> 亲，不好意思， 之前你购买的xxx产品这几天上了聚划算，降价了5块钱， 联系下微信xxx给你办理退款！	
7		<b>话术3</b> 亲，不好意思， 之前你购买的xxx产品这几天做了五金升级， 为了弥补损失，给你返现5元，联系下微信xxx！	

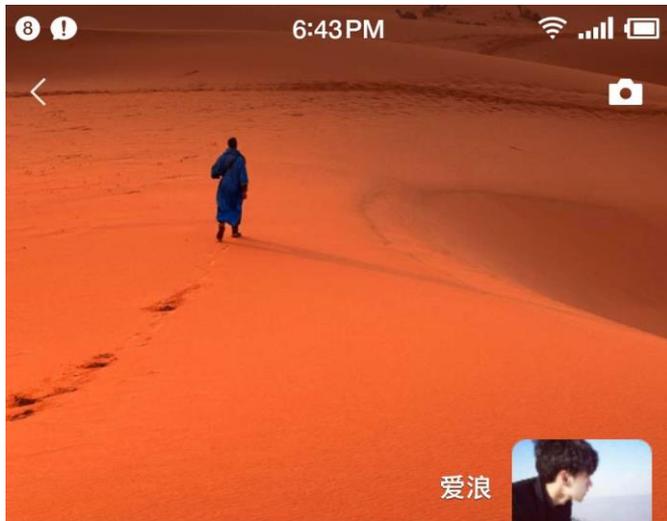


# 1. 搭建会员体系

模块	拆分	样板1	样板2
福利	即刻：立即要拿的福利	1. 恭喜你抽中5元微信红包	1. 恭喜你获得500万福利彩票奖金红包
	近期：最近1个月的福利	2. 享受最近30天上新产品免费试用	2. 可以享受店铺任意产品3折购买
	长期：未来1年的福利	3. 未来一年，每月1次免单抽奖	3. 未来1年，上新产品，第一件享受5折
	保障：保障利益	4. 淘宝售后7天升级为30天	4. 提供优秀产品意见，提供每个月免单奖励
会员等级	初级会员：简单福利 等级划分：次数1-3次，金额随意	铜牌会员：购买1次 1. 可以享受1次5折券	铜牌会员：购买1次 1. 可以享受店铺任意产品4折购买
	中级会员：福利升级 等级划分：次数3-5次，金额随意	金牌会员：购买3次 1. 可以每月2次5折券 2. 每个月送优酷/爱奇艺会员	金牌会员：购买3次 1. 可以每月1次5折券 2. 每个月送手机壳，钢化膜
	高级会员：比初级会员两倍惊喜福利 等级划分：次数5次以上，金额随意	钻展会员：购买5次 1. 每个月2词5折券 2. 每个月超级会员群，大额红包 3. 每个月特价商品0元抢，限量会员群提供	钻展会员：购买5次 1. 每个月2词5折券 2. 每个月超级会员群，大额红包 3. 特价商品优先通知，可以享受1元秒杀



优化列表	要求	样板
头像	真人、店主风	
名字	有性格，有区别	爱浪
个性签名	有性格，有个性	生活不止眼前的苟且，
朋友圈墙	有逼格，有冲击力 找：手机壁纸	
朋友圈内容	原创：自己写 摘录：网易云音乐	
朋友圈图片	原创：自己拍 快拿：百度	
生活/广告占比	5分生活，5分工作	



爱浪



爱浪

每次累的时候，都会回看自己这张照片，只有好好卖货，才有诗和远方！



6分钟前 删除





¥ 6.25 180天成交385万元  
清风原木纯品系列软包抽取式面巾...  
苏州市秋硕日用品... 诚7年  
回头率: 24.1% 经销批发

JianLan 多款颜色任你挑



¥ 11.52 30天成交3300元  
厂家直销 铝合金偏心管自拍... 广告  
绍兴市上虞区建兰... 诚3年  
回头率: 36.3% 生产加工



¥ 5.90 回头率20.1%  
秋季热卖爆款纯色日韩糖果色加厚棉  
麻花踩脚连裤打底袜子批发



¥ 16.20 30天成交66.58万元  
9409秋冬新款棉拖鞋蚂蚁之恋家居...  
杭州易元家居有限... 诚3年  
回头率: 27.4% 经销批发  
蚂蚁之恋专营店



## 4. 设计鱼塘营销流程：3大流程

营销活动设计

1. 新人激活流程

从顾客到会员

送福利产品

2. 朋友圈激活流程

流量任务

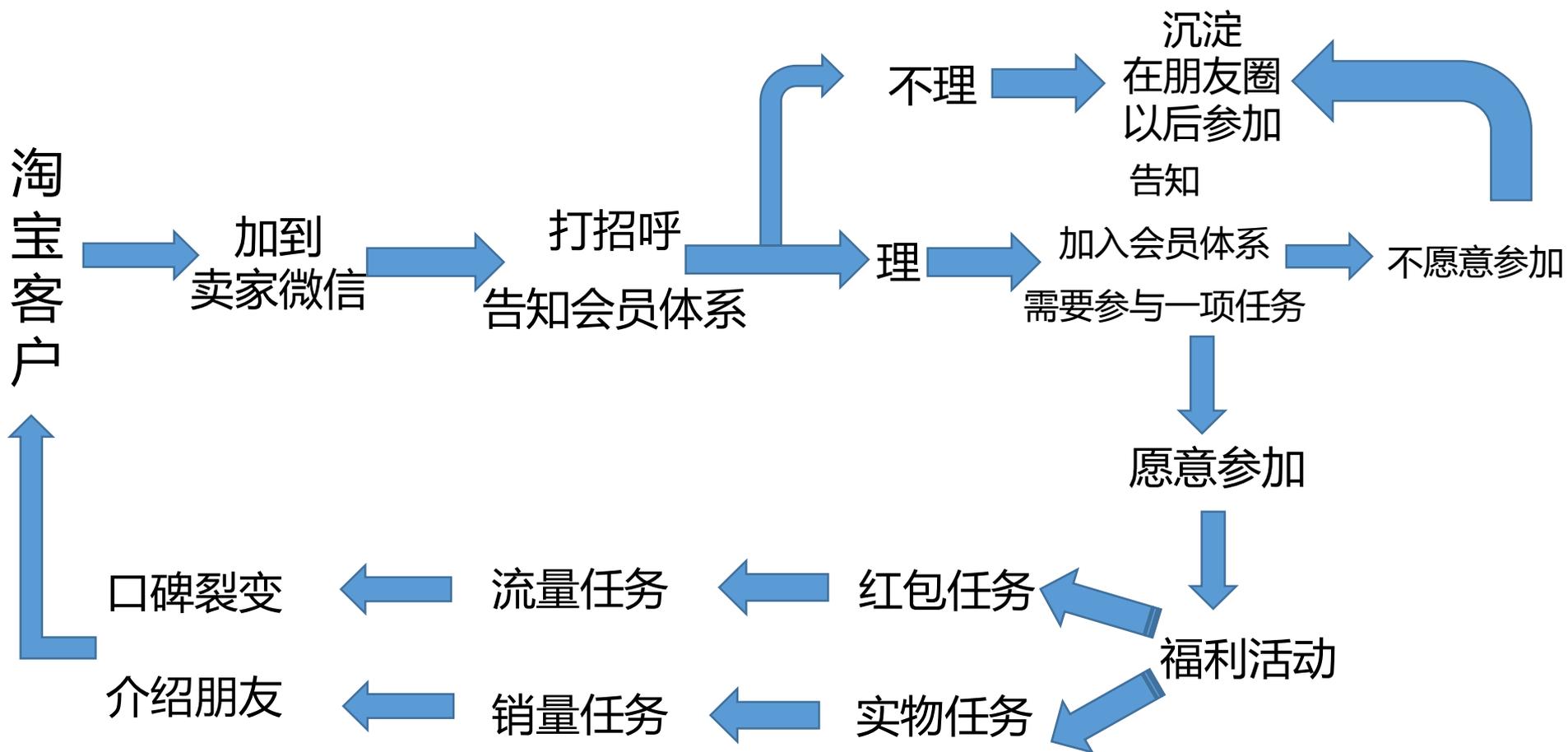
红包奖励

销量任务

实物奖励

3. 清仓流程

每月清仓活动



J5			
A	B	C	D
1	<b>阶级任务</b>	<b>任务话术</b>	
2	话术一	先发红包	亲，感谢你对我们的店铺支持 送上微信红包，表示对我们的谢意
3	话术二	追销任务	亲，你好，我们这边有个任务， 不知道你是否有兴趣？ 参与任务的话，可以获得礼物或者微信红包 希望参与，可以打1
4	话术三	选择任务	亲，你好，根据任务不同的难度，设置了不同的奖品  1、 <b>流量单</b> ：当天完成，当天奖励，只需要3-5分钟 2、 <b>销量单</b> ：当天完成，当天奖励，只需要4-5分钟 3、 <b>有高难度单</b> ：奖励产品为品牌电吹风  可以直接回复相关数字参与，我给你发任务书
5	话术四	裂变奖励	亲，感谢你的参与 有没有朋友可以推荐来帮忙做任务 共享经济时代，共享快乐 每推荐一个朋友参与，可以得到3元红包哦

亲，我们有3个任务根据任务的难度，划分3个等级：

**任务1：流量任务**，奖励红包1-6元不等，完成任务后，可以通过微信摇骰子，以点数来获取红包；

**任务2：销量任务**，只要根据游戏任务，按步完成任务，就可以获得实物礼品奖励。可以获得【清风纸巾三包，市场售价14.9元】

**任务3：高难度任务**，需要比销量任务难一点，多花一点时间，但是可以获得更丰厚的活动奖励哦！可以获得【品牌吹风机一个，市场售价：79元】



## 激活任务



## 朋友圈任务

通过好友之后

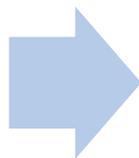
- 1、发红包
- 2、告知有任务
- 3、是否参与
- 4、参与之后直接再给奖励

通过好友之后，激活朋友圈

- 1、固定话术1：有任务，浏览单
- 2、固定话术2：有任务，销量单
- 3、配图：高点击率图



旺旺号



旺旺探长

[www.wangtanzhang.com](http://www.wangtanzhang.com)



测试账号6

16 超级探长

微信客服

加入QQ群



我的旺旺长

宝贝分析

类目&品牌权重

淘主图视频 新

淘口令神器

手淘卡首屏

类目卡首屏

猜你喜欢 免费

生活研究所 免费

特色入口 免费

用户中心

淘视频收藏

购买产品

充值记录

红包管理

## 类目&品牌权重

### 功能说明：

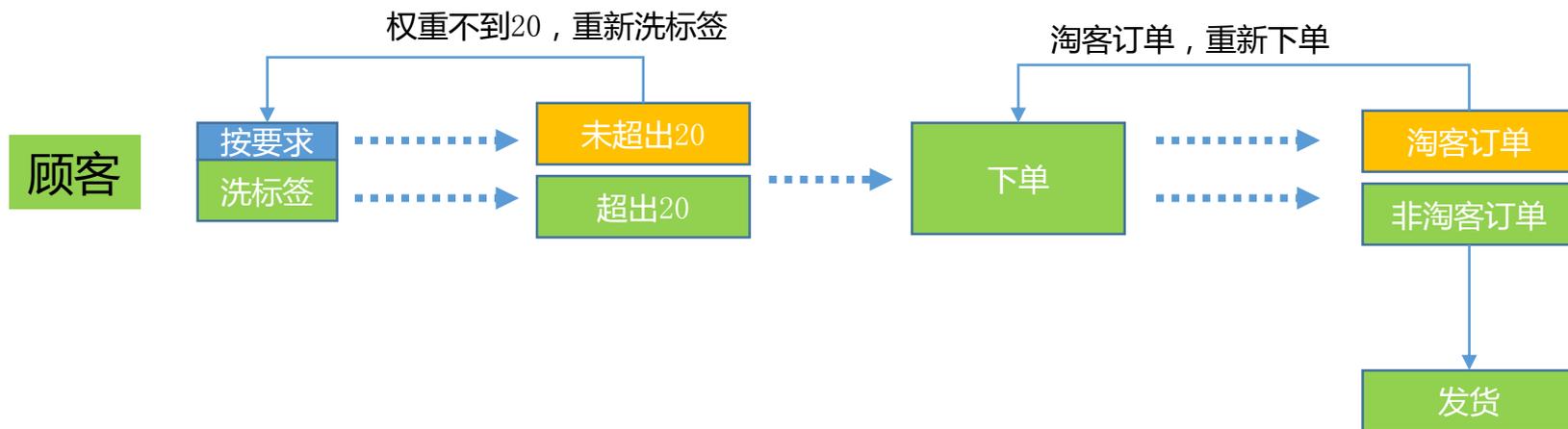
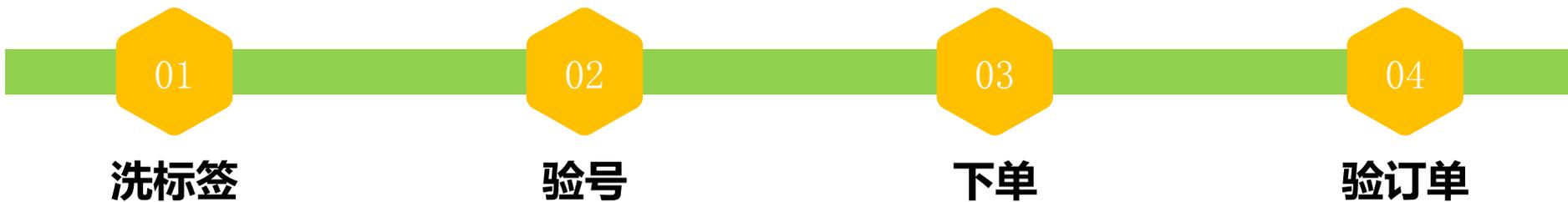
输入买家账号后，助力卖家高效分析此旺旺账号下的类目和品牌权重，精准补单，查询刷手对应类目的权重，品牌权重，找到更精准的刷手刷单，权重值越大，表明对应的这个类目，品牌占取的权重越高

旺旺：

查询

消费水平：该类目下推荐宝贝的价格区间

旺旺号	性别	类目	消费水平	权重	品牌
[REDACTED]	男	模玩/动漫/周边/cos/桌游 >> 手办/扭蛋/人偶/BJD/兵人 >> 兵人专区	20.0 ~ 9999.0	25	
		男装 >> T恤	35.0 ~ 198.0	23	
		3C数码配件 >> 手机配件 >> 手机保护套/壳	9.8 ~ 162.0	10	
		3C数码配件 >> 笔记本电脑配件 >> 笔记本电脑包	29.0 ~ 298.0	10	
		男装 >> 衬衫	75.0 ~ 549.0	9	
		女装/女士精品 >> 连衣裙	74.0 ~ 2185.0	7	Huawei/华为
		居家日用 >> 伞/雨具/防雨/防潮 >> 伞	68.0 ~ 299.0	6	L'oreal/欧莱雅
		3C数码配件 >> 数码相机配件 >> 数码相机包	108.0 ~ 299.0	6	奥妙
		男装 >> Polo衫	129.0 ~ 499.0	6	花王/妙而舒
		女装/女士精品 >> 套装/学生校服/工作制服 >> 时尚套装	98.0 ~ 398.0	5	CPB/肌肤之钥
		手机	250.0 ~ 6788.0	5	GoPro
		箱包皮具/热销女包/男包 >> 女士包袋	238.0 ~ 1499.0	5	PECHOIN/百雀羚
		床上用品 >> 休闲毯/毛毯/绒毯	19.9 ~ 99.0	5	Guerlain/娇兰
		影音电器 >> 麦克风/话筒	459.0 ~ 4980.0	3	梦洁
		男装 >> 休闲裤	101.0 ~ 199.0	3	Puma/彪马
		运动包/户外包/配件 >> 双肩背包	168.0 ~ 278.0	3	Sony/索尼
		3C数码配件 >> 手机配件 >> 手机零部件	50.74 ~ 150.0	3	Adidas/阿迪达斯
		ZIPPO/瑞士军刀/眼镜 >> 眼镜架	99.0 ~ 417.05	3	DJI/大疆
		收纳整理 >> 衣物洗/晒/护理用具 >> 衣架	12.9 ~ 79.0	3	JBL



现场实操下：大家发下一个旺旺号



只要点过  
淘客链接或者淘口令  
15天下单, 均属淘客订单  
即使退款重新搜索进店  
也算淘客订单

B3		加微XIN送生日豪礼	
A		B	
1	引流方式	引流话术模板（可以酌情根据自己的店铺来修改）	
2	旺旺引流	添加xx微.信了吗： 150xxxxxxxx 活动多的，奖品多多，活动提前通知， 还有100个名额哦，后面人满了就不加了	
3	详情页引流	加微XIN送生日豪礼 生日当月 会员可以享受一件7.5特惠（限正价款） 生日当月 至尊会员可以享受一件6.8特惠（限正价款） 维XIN：158xxxxxxxx/公众号：请搜索“xx” 请联系客服登记后方可享受此优惠哦！	
4	短信引流 晒图返现	(天猫)在吗，咱们家（手机镜头）用的还满意吗？ 如满意期待您可以将美好的东西<晒图评价分享>可以获得10元支付宝现金打款， 只需要准备5张图片（随便拍很快的，评价内容可以我写好发给您复制粘贴比较不耽误您时间）， 一分钟的时间就可以搞定,如需参加旺旺回复数字“10俊俊”即可， 无需回复其他内容,如有打扰可以忽略此短信哈【3c配件】	
5	短信引流 买贵返现	话术1 亲，不好意思， 之前你购买的xxx产品这几天上活动，降价了5块钱， 联系下微信xxx给你办理退款！	
6		话术2 亲，不好意思， 之前你购买的xxx产品这几天上了聚划算，降价了5块钱， 联系下微信xxx给你办理退款！	
7		话术3 亲，不好意思， 之前你购买的xxx产品这几天做了五金升级， 为了弥补损失，给你返现5元，联系下微信xxx！	



	A	B	C	D	E
1	阶级任务		任务话术		
2	话术一	先发红包	亲，感谢你对我们的店铺支持 送上微信红包，表示对我们的谢意		
3	话术二	追销任务	亲，你好，我们这边有个游戏任务， 不知道你是否有兴趣？ 参与任务的话，可以获得礼物或者微信红包 希望参与，可以打1		
4	话术三	选择任务	亲，你好，根据任务不同的难度，设置了不同的奖品  1、流量任务：当天完成，当天奖励，只需要3-5分钟 2、销量任务：当天完成，当天奖励，只需要4-5分钟 3、有高难度任务：奖励产品为品牌电吹风  可以直接回复相关数字参与，我给你发任务书	亲，我们有3个任务根据任务的难度，划分3个等级：  任务1：流量任务，奖励红包1-6元不等，完成任务后，可以通过微信摇骰子，以点数来获取红包；  任务2：销量任务，只要根据游戏任务，按步完成任务，就可以获得实物礼品奖励。可以获得【清风纸巾三包，市场售价14.9元】  任务3：高难度任务，需要比销量任务难一点，多花一点时间，但是可以获得更丰厚的活动奖励哦！可以获得【品牌吹风机一个，市场售价：79元】	
5	话术四	裂变奖励	亲，感谢你的参与 有没有朋友可以推荐来帮忙做任务 共享经济时代，共享快乐 每推荐一个朋友参与，可以得到3元红包， 再给你送一张可以中500万的彩票一张	亲，感谢你的参与 有没有朋友可以推荐来帮忙做任务 共享经济时代，共享快乐 每推荐一个朋友参与，可以得到3元红包， 推荐超过5个朋友参与，我可以送你 爱奇艺/优酷/腾讯视频，任意一个网站的会员！	
6					
7	奖励说明	给予奖励	流量单：当天奖励 销量单：先发红包，后发资金 隔天单：今天收藏加购，明天下单		
8		裂变说明	裂变订单，如果当天只做流量单，先收藏加购，洗标签，明天审核旺旺权重，再下单		
9					
10					



老六这厮   
广东 广州



个人微信 528006006

需要课程话术 [表格跟脑图](#)

可以加老六微信，回复：[鱼塘话术即可](#)

扫一扫上面的二维码图案，加我微信



—— 让电商变容易 ——



电商数据分析专家



淘宝数据分析工具



快速卡首屏补单神器



电商行业一目了然



拼多多数据分析工具



一键还原生意参谋指数



抖音电商数据分析工具



电商人的在线大学